

<p style="writing-mode: vertical-rl; transform: rotate(180deg);"> D E V E N E Z M A I T R E P R A T I C I E N 20j </p>	<p style="text-align: center;">TECHNICIEN : 5 jours</p> <ul style="list-style-type: none"> • ACUITE SENSORIELLE : Comment observer l'impact que vous produisez sur votre interlocuteur • ETABLIR LE RAPPORT : Apprendre à établir et à maintenir le contact à un niveau conscient ou inconscient • DEFINIR UN OBJECTIF : Clair, explicite et incontournable • ANCRAGE : Comment recontacter une ressource et la transférer dans un autre contexte • META-MODELE : Utiliser des outils linguistiques pour récolter une information précise sur les sens et les intentions d'un message • TAILLE DU DECOPAGE DE L'EXPERIENCE : générale, spécifique ou latérale pour changer les références d'une expérience • ETAT PRESENT : Comment identifier les freins qui limitent mon expérience • UTILISATION AVANCEE DE L'ANCRAGE : auto-ancrage pour se ressourcer ; empolement pour stocker plusieurs ressources ; enchaînement pour acquérir subtilement une habilité • TRAITEMENT DE PHOBIES, Traumatismes, Agressions... : La double dissociation traite élégamment et rapidement des contenus chargés émotionnellement 	<p style="text-align: center;">PRATICIEN : 5 jours</p> <ul style="list-style-type: none"> • STRATEGIES : Comment rendre explicites et efficaces les séquences comportementales qui aboutissent à des processus de décision, de motivation, d'apprentissage et de négociation • SOUS-MODALITES : Comment utiliser le « son et lumière » d'une expérience pour la transformer • INTEGRATION DES POLARITES : Lorsque des conflits intérieurs ou extérieurs surgissent, la PNL propose un modèle de négociation qui respecte les parties en présence et leur permet une intégration harmonieuse : 'recadrage spatial', 'concilier les polarités' • METAPHORES : Puissant outil qui s'adresse directement à l'inconscient pour susciter un changement de comportement • MODELE MILTON : Langage hypnotique, outil privilégié pour augmenter l'impact de vos interventions 	<p style="text-align: center;">MAITRE PRATICIEN : 10 jours</p> <ul style="list-style-type: none"> • METAPROGRAMME : Comment nous trions, enregistrons et traitons les informations qui nous viennent de notre environnement ; comment ce processus structure notre façon de penser et de nous exprimer ; prendre conscience de comment nos différences de schémas peuvent provoquer des tensions dans nos rapports et les modifier pour améliorer la relation et/ou son bien-être personnel • CRITERES OU VALEURS : moteurs et guides de nos comportements, la prise de conscience de la relativité dénoue bien des situations et améliore les relations • LES CROYANCES : L'Etat Présent coïncé trouve souvent son origine dans une croyance limitative, comment la modifier pour se donner des moyens de réaliser ses objectifs • LES EMOTIONS : imprimantes des expériences, elles donnent accès à la gestion des énergies • LES ATTENTES : sous-jacentes de nos démarches, les différencier de la réalité et les adapter nous permet plus de flexibilité et donc plus de choix • LES PRESUPPOSITIONS, LES SEUILS : rendez-vous fabuleux des ouvertures et du respect des étapes créatrices de chacun
------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

* La PNL est pareille à ce voilier qui prit un jour la mer, chargé de passagers qui quittaient un présent inconfortable et qui aspiraient à réaliser un désir pressenti. Ils avaient pris le temps de mettre de la couleur et de l'harmonie dans leurs rêves.

Munis de ce qu'il fallait pour manger, boire et se soigner, de toutes les ressources imaginables et inimaginables, ils avaient choisi ce bateau élégant et souple qui s'entendaient non seulement à capter l'énergie du vent et en gonfler les voiles, mais savait aussi, grâce à ses boussoles et à ses cartes marines si précises comment éviter les écueils et se diriger vers les tracés navigables.

Ses passagers étaient partis confiants mais les aléas du voyage eurent tôt fait de mettre à jour les hésitations, les incongruences et les conflits. Et sur ce voilier magnifique, ils apprirent comment se rencontrer, comment communiquer et comment négocier afin que l'harmonie unisse leur mélodie commune. C'est alors qu'ils commencèrent à croire que l'impossible se meut souvent en réalisable et que beaucoup de vieilles croyances peuvent être jetées à la mer.

La PNL est pareille à ce voilier, qui un jour laissa sur le rivage des passagers étonnés d'arriver au-delà de ce qu'ils avaient osé imaginer.